

## La Comunicazione Non Verbale Del Nostro Corpo

Parlare, interagire, informare, mentire, chiacchierare: sono gesti che fanno parte integrante della nostra prassi quotidiana. L'incontro tra un 'io' e un 'tu' comporta un'ampia gamma di conseguenze, sul piano dell'interazione, che vanno dall'amicizia all'amore, dall'ostilità alla competizione: gradi e livelli di vicinanza trovano puntuale espressione nella comunicazione interpersonale, sia che essa avvenga in presenza o che sia mediata dai moderni mezzi tecnologici. Mariselda Tessarolo ne analizza la struttura, le regole, le strategie e le possibili distorsioni.

Pensa se avessi la capacità di leggere la mente delle persone: riesci ad immaginare cosa saresti in grado di fare e gli obiettivi che riusciresti a raggiungere? Se vuoi conoscere qual è la reale intenzione del tuo interlocutore, capire se chi hai davanti ti sta mentendo, scoprire l'ordine strategico di movimenti del corpo che portano le persone "a dire di sì", in questo libro troverai TUTTE le risposte. Avrai a tua disposizione gli strumenti per capire i meccanismi della comunicazione non verbale per scoprire ciò che si cela realmente dietro le parole. La cosa strabiliante è che la comunicazione tra le persone avviene per il 93% attraverso messaggi non verbali, ovvero i gesti delle mani, la mimica facciale, tono e volume della voce e molti altri segnali... che pochi, pochissimi riescono a riconoscere. Saper leggere il linguaggio del corpo permette di entrare in sintonia con l'altra persona e percepire il suo pensiero senza che l'altro abbia bisogno di parlare. Oppure, permette di capire se l'interlocutore sia un ciarlatano o una persona di valore della quale fidarsi. Vuoi avere il potere di capire in pochi secondi le persone che ti trovi davanti e sfruttare questa capacità per ottenere tutto ciò che vuoi? "Linguaggio del corpo" è il manuale completo che ti fornirà le strategie più efficaci ed immediate per codificare il linguaggio non verbale. Imparerai a saper gestire e controllare il tuo corpo in modo da sfruttare questo strumento persuasivo a tuo favore: nessuno potrà più ostacolare la tua scalata verso il successo lavorativo, sentimentale e sociale. Ecco un assaggio di ciò che troverai all'interno della guida: \* La lingua del corpo: cos'è e perché è fondamentale conoscerla \* I segnali della parte superiore del corpo ai quali prestare attenzione \* Le microespressioni facciali codificate e come persuadere con il sorriso \* I segnali nascosti di gambe e piedi \* L'approfondimento sulla scienza che studia le distanze come fatto comunicativo \* Come smascherare le bugie degli altri e nascondere le tue \* Gli esercizi per migliorare il tuo linguaggio del corpo ... e molto altro ancora. Alla fine del avrai modo di leggere anche uno dei capitoli più importanti di tutto il libro: i 10 COMANDAMENTI DELLA COMUNICAZIONE NON VERBALE Sei pronto a scoprire la verità su chi ti sta davanti? Aggiungi il libro al carrello e inizia a sfruttare il potere della comunicazione non verbale!

Comunicazione non verbale Sovera Edizioni

Programma di Il Linguaggio del Corpo Come Scoprire il Significato Nascosto di Tutti i Gesti e della Comunicazione non Verbale  
COME LEGGERE I SEGNI DEI GESTI Come osservare i "pensieri" del corpo e scoprire come si tradisce con il suo linguaggio.  
Come avviene la comunicazione emozionale durante il dialogo mente-corpo. Che cos'è la proposologia e come ci aiuta a interpretare le tensioni muscolari del volto. Qual è il ruolo del cervello nella comunicazione non verbale. COME OSSERVARE NOI

E GLI ALTRI Come capire se il tuo interlocutore presta attenzione a ciò che dici. Come interpretare i movimenti del tuo interlocutore per anticipare le sue azioni. Come quantificare il livello di timidezza o di sicurezza in se stessi osservando la postura del tuo interlocutore. Come interpretare la respirazione del nostro interlocutore e capire il suo stato d'animo. **COME CONOSCERE LA FISIOGNOMICA DEL VOLTO** Come decodificare la manifestazione spontanea della gestualità espressiva del volto. La legge dello stress relazionale: che cos'è e come misurarne gli effetti. Quali sono i gesti involontari che ti aiutano a smascherare le bugie del tuo interlocutore. Quali sono i gesti della seduzione e come dargli la corretta interpretazione.

Ti piacerebbe riuscire a migliorare immediatamente i Rapporti Interpersonali grazie alla corretta Analisi del Linguaggio Non Verbale e all'utilizzo consapevole di Gestii, Espressioni, Movimenti delle Mani, del Corpo e dal Tono di Voce? Se la risposta è "Sì", hai trovato il metodo giusto. Si dice che la realtà di ciascuno di noi sia puramente una proiezione mentale, perché ogni cosa che facciamo o diciamo ha origine in primis nei nostri pensieri. Alcune persone hanno l'abilità di condizionare questi pensieri direttamente nella mente degli altri, attraverso l'utilizzo consapevole di Gestii, Posizioni, Movimenti ed Espressioni che permettono di indirizzare Inconsciamente pensieri specifici nella testa dell'interlocutore, facendo quindi ben predisporre le persone nei loro confronti, addirittura condizionandole nel loro modo di pensare e agire. Questo Manuale ti Insegnerà: ? Come riconoscere, utilizzare e contestualizzare i vari segnali del Linguaggio del Corpo: per rendere i tuoi comportamenti, gesti, movimenti ed espressioni ancora più potenti, riuscendo al tempo stesso a capire ed analizzare i pensieri e le emozioni delle persone. ? Psicologia Comportamentale: Tecniche di Comunicazione Persuasiva e Manipolazione Gestuale, tramite le quali potrai condizionare i pensieri, le sensazioni e le emozioni del tuo interlocutore. ? Le migliori Tecniche per Leggere ed Analizzare le persone: Smascherare le bugie, instaurare fiducia, sedurre, e interpretare la Comunicazione Non Verbale sotto ogni punto di vista e in qualsiasi situazione, nella vita, nel lavoro e nelle relazioni. ? Tecniche usate dall'FBI durante gli interrogatori: Capire all'istante la personalità di chi ti sta davanti, leggergli nella mente come se fosse un libro aperto, capire cosa il tuo interlocutore sta pensando di te, semplicemente osservandolo. E infine la parte del corpo che non mente mai! ...E moltissimo altro! Possiamo dire che il Linguaggio del Corpo è il modo NATURALE e INCONSCIO di esprimersi, attraverso la Gestualità, le MicroEspressioni, i Movimenti Corporei e il Tono di Voce i nostri interlocutori ci comunicano Emozioni, Pensieri e Sentimenti, sta a noi coglierli, analizzarli e interpretarli nel modo corretto, al fine di migliorare la nostra comunicazione sotto ogni punto di vista. Il corpo sa tutto e dice più di ciò che le persone raccontano. Il Linguaggio del corpo è un compendio d'incredibili conoscenze che ti eleveranno ad un livello superiore. Potrai comprendere la psicologia delle persone, le vere intenzioni e gli scopi di chiunque tu voglia approcciare. In questo libro troverai: **CHE COS'E' IL LINGUAGGIO DEL CORPO I TIPI DI LINGUAGGIO: - LA PROSSEMICA - LA CINESICA - IL PARALINGUAGGIO - L'APTICA COME ANALIZZARE LE PERSONE: - OCCHI - BOCCA - TESTA - BRACCIA -MANI - GAMBE E PIEDI COME UTILIZZARE IL LINGUAGGIO DEL CORPO NEI VARI CONTESTI - NELLE VENDITE - NEI DISCORSI IN PUBBLICO - NEI COLLOQUI DI LAVORO - IN AMORE COME IDENTIFICARE CHI MENTE IL LINGUAGGIO DEL CORPO NELLE RELAZIONI** Tecniche aggressive di Psicologia Comportamentale; Indizi poco conosciuti riguardanti il modo di parlare che

offrono molte informazioni sulla personalità sul modo di pensare di una persona; Il linguaggio del corpo è intriso della nostra quotidianità, per questo abbiamo bisogno di scoprire tutte le sue potenzialità per raggiungere i nostri obiettivi e per avere un piano sicuro e deciso per ogni situazione.

? AGGIORNAMENTO SETTEMBRE 2020 SECONDA RISTAMPA: È finalmente arrivato il Manuale Definitivo sul Linguaggio del Corpo pensato appositamente per i principianti che partono da zero! E tu lo sapevi che il corpo non mente mai? Impara OGGI a sfruttare al meglio il Linguaggio del Corpo per ANALIZZARE dalla testa ai piedi chi hai di fronte ed INTERPRETARE i segnali involontari provenienti dal suo corpo! Se sei sempre stato curioso di decifrare la mente del tuo interlocutore, di essere in grado di leggerne il pensiero o di persuaderlo a fare qualcosa, questo è il manuale pratico più adatto alle tue esigenze! Questo volume, è stato ideato per tutte quelle persone che si sono sempre sentite attratte dalla psicologia, e più in generale dal mistero rappresentato dalla mente umana, tratterà vari argomenti fra i quali: il linguaggio del corpo, la comunicazione verbale, non verbale e paraverbale, le microespressioni del viso, la persuasione, e numerosi altri temi legati a questo specifico ambito. ? Questo rappresenta l'unico libro in grado di spiegarti come interpretare la gestualità ed il comportamento umano, narrandoti i segreti più nascosti della psicologia e della neurolinguistica, una scienza spesso sottovalutata, se non sconosciuta ai più. Completando la lettura di questo volume, migliorerai le tue abilità comunicative e di comprensione, riuscendo anche ad interagire in maniera più consona e mirata con i diversi interlocutori in ogni ambito della vita (dal lavorativo al sentimentale), instaurando quella che in Programmazione Neurolinguistica (PNL) viene chiamata una comunicazione efficace. Inoltre, nel libro sono presenti tutta una serie di esercizi che ti aiuteranno a prendere dimestichezza con il mondo della comunicazione non verbale e che ti introdurrà passo dopo passo fra le schiere d'élite degli eccellenti comunicatori. ? Che cosa stai aspettando? ?? Garantisciti subito una delle ultime copie prima del termine dell'offerta promozionale, e se non sei soddisfatto dell'acquisto sarai rimborsato al 100%. ? Le metodologie contenute nel Manuale sono AGGIORNATE ai risultati degli ultimi studi di psicologia comportamentale della Clayton State University (Georgia) divulgati nel mese di Settembre 2020.

È importante sapere se alle persone interessa davvero ciò che fai e/o dici. Con le parole si riesce a dire molto meno di quanto il corpo sia in grado di esprimere. Con il fisico ci si esprime in modo incoscio attraverso la postura, i gesti, gli sguardi, le espressioni facciali, il contatto fisico e la vicinanza con l'interlocutore. Quindi perché non imparare ad utilizzare il linguaggio del corpo a TUO vantaggio? Il linguaggio del corpo è un potente strumento che puoi applicare ad ogni aspetto della tua vita. Questo libro ti permetterà di analizzarlo, scoprendo cosa si nasconde dietro le parole. Migliorando le tue abilità comunicative, noterai dei benefici sia nel rapporto col partner che in quello coi famigliari, e avrai persino l'occasione di avanzare nel mondo del lavoro, superando colloqui e instaurando buoni rapporti con i colleghi e col capo. Seguendo queste procedure, sarai capace di migliorare la tua vita sociale, amorosa e lavorativa. Clicca sul pulsante in alto e ottiene subito una copia del libro!

Il modo in cui una persona parla, il suo aspetto, la sua mimica, le posture, la prossemica, comunicano una varietà di informazioni che ci aiutano a creare un'immagine dell'altro. Quindi possiamo dire che durante le conversazioni il messaggio verbale è seguito,

e in qualche modo influenzato, da un insieme di elementi non verbali che possono essere di tipo non vocale come i gesti, i movimenti del corpo, la postura, le espressioni del volto, lo sguardo, e di tipo vocale definiti paraverbali come l'intonazione, la qualità della voce, le vocalizzazioni e le pause. La comunicazione non verbale può non solo sostenere, modificare e completare la parte verbale, ma anche sostituirla completamente quando determinate condizioni non permettono l'utilizzo delle parole. Diventa importante, quindi, divenire consapevoli di questi segnali non verbali. Comunicare, quindi, è un processo sostenuto da una consapevolezza che non è solo cognitiva, ma soprattutto fisica e corporea.

Imparando ad usare questi principi, sarete in grado di migliorare diversi aspetti della vostra vita, come le vostre relazioni, la vostra carriera e la vostra vita sociale in generale. Le informazioni contenute in questo libro vi forniranno indicazioni su come attuare una comunicazione efficace e su come utilizzarla in maniera attiva. Se siete pronti ad agire e a cambiare la vostra vita in meglio, questo libro vi guiderà sicuramente nella direzione giusta!

Questo libro è per tutti: principianti, cultori e studiosi della scienza del comportamento e della comunicazione non verbale. L'obiettivo è creare uno strumento semplice per immaginare nuove modalità di analisi e risposta attraverso le quali avere consapevolezza dei limiti e delle capacità della scienza della comunicazione non verbale. Dal Project Management all'indagine investigativa, dalla sicurezza aeroportuale all'utilizzo degli strumenti di analisi non verbale nei procedimenti giudiziari, i lettori potranno verificare con quali risultati le conoscenze e gli strumenti derivati dalla ricerca scientifica vengono trasferiti nella pratica quotidiana.

Sai leggere in uno sguardo? E in un'espressione del viso? Come capisci se qualcuno ti sta mentendo? Il viso e il corpo hanno la straordinaria capacità di rivelare pensieri ed emozioni senza essere minimamente supportati dalla parola. Per poter comprendere questo linguaggio bisogna però imparare a conoscerne le basi e imparare a prestare attenzione ai segnali che ci vengono inviati. Questo libro ti aiuterà a conoscere le tecniche per padroneggiare nel linguaggio del corpo e apprezzare i vantaggi di: Decifrare la comunicazione non verbale del tuo interlocutore Prestare attenzione ai segnali del corpo Capire se e quando qualcuno ti sta mentendo Quali movimenti e comportamenti puoi controllare ed evitare Quali comportamenti adottare in base alla situazione che ti trovi ad affrontare E molto altro ancora! Questo libro si rivelerà uno strumento utilissimo per comprendere le persone che approcciamo, sia nel lavoro, come nell'amore e in famiglia. Queste semplici tecniche di psicologia comportamentale daranno una svolta al tuo modo di comunicare; scorri verso l'alto e clicca su "Acquista ora con 1-Click" comprendere e muovere le persone è semplice!

Sai leggere in uno sguardo? E in un'espressione del viso? Come capisci se qualcuno ti sta mentendo? Il viso e il corpo hanno la straordinaria capacità di rivelare pensieri ed emozioni senza essere minimamente supportati dalla parola. Per poter comprendere questo linguaggio bisogna però imparare a conoscerne le basi e imparare a prestare attenzione ai segnali che ci vengono inviati. Questo libro ti aiuterà a conoscere le tecniche per padroneggiare nel linguaggio del corpo

e apprezzare i vantaggi di: Decifrare la comunicazione non verbale del tuo interlocutore Prestare attenzione ai segnali del corpo Capire se e quando qualcuno ti sta mentendo Quali movimenti e comportamenti puoi controllare ed evitare Quali comportamenti adottare in base alla situazione che ti trovi ad affrontare E molto altro ancora! Questo libro si rivelerà uno strumento utilissimo per comprendere le persone che approcciamo, sia nel lavoro, come nell'amore e in famiglia. Queste semplici tecniche di psicologia comportamentale daranno una svolta al tuo modo di comunicare; scorri verso l'alto e clicca su "Acquista ora con 1-Click" comprendere e muovere le persone è semplice!

Il linguaggio del corpo (o comunicazione non verbale) costituisce il 93% della nostra comunicazione. Anche se non ce ne accorgiamo, utilizziamo sempre il corpo per esprimere quello che pensiamo, le nostre emozioni e gli stati d'animo che attraversiamo. Il nostro linguaggio del corpo ha molta importanza soprattutto quando ci relazioniamo con gli altri.

Interpretare il linguaggio del corpo è un elemento molto importante per migliorare la comunicazione: non esistono regole fisse, ma in base a principi della fisiognomica, della prossemica (che studia l'organizzazione delle distanze tra le persone), della cinesica (che studia la posizione e il movimento del corpo in un atto comunicativo), possiamo essere facilitati a comprendere meglio i segnali che riceviamo dagli altri. Con questa breve guida apprenderai alcune abilità di base per conoscere la comunicazione non verbale, riconoscere in te e negli altri i segnali del corpo che esprimono pensieri, emozioni e sentimenti e per migliorare la comunicazione con gli altri attraverso il rispecchiamento del loro linguaggio del corpo.

Hai sempre sognato di voler decifrare il linguaggio corporeo di una donna o di un uomo? Vuoi scoprire alcune tecniche infallibili per attrarre e sedurre la persona che ti piace senza parlare? Bene, partiamo innanzitutto da una grande verità: l'efficacia dei tuoi discorsi non dipende da ciò che dici a una donna o a un uomo! Infatti, i contenuti che trasmettiamo al nostro interlocutore pesano solo il 7%, mentre la comunicazione paraverbale (cioè il tono della nostra voce, il ritmo, la velocità ecc.) giocano il 38% del risultato. Mentre il restante 55% da cosa dipende? Dalla comunicazione non verbale! Con il linguaggio del corpo – come ad esempio la nostra postura, le espressioni facciali, i gesti con le mani, ecc. – impieghiamo più della metà della nostra comunicazione. Senza dubbio il linguaggio del corpo è in assoluto la forma più potente di comunicazione ed esprime molto più di quello che le parole stesse dicono. Tuttavia – qui arriva la brutta notizia – esistono gesti, espressioni ed emozioni che non possiamo controllare e che lasciano trasparire ciò che vorremmo nascondere a chi è davanti a noi. Tutti noi lanciamo dei sottili segnali con il corpo e lo facciamo per oltre il 90% del tempo inconsciamente. Basti pensare che comunichiamo con il corpo in ogni istante della nostra vita, persino quando dormiamo. In un certo senso possiamo dire che...il nostro corpo non mente! Questo, però, non deve farti scoraggiare... Anzi, è un aspetto che può giocare a tuo favore soprattutto in ambito sentimentale. Come...? Decifrando correttamente il

linguaggio del corpo! Per questo motivo ho deciso di mettere nero su bianco le 21 tecniche segrete che tu stesso puoi applicare per imparare ad analizzare il linguaggio non verbale delle persone vicine a te. Ecco cosa troverai in questo Libro: - Quali sono gli atteggiamenti, i gesti e le espressioni facciali che ti fanno capire se una donna o un uomo è attratto da te. - Come “leggere” i comportamenti non verbali di una persona in modo tale da anticipare le mosse del tuo interlocutore e avere successo. - 10 strategie pratiche su come attirare donne o uomini senza parlare usando il linguaggio del corpo, convincendo qualsiasi persona a seguirvi. - Quali sono gli indicatori scientifici per scoprire se una persona ti sta mentendo o se vuole solo ed esclusivamente del sesso con te. - Come individuare eventuali segnali inconfutabili di rifiuto o tensione per evitare spiacevoli situazioni. Il manuale, inoltre, contiene numerosi esercizi pratici per migliorare il tuo linguaggio del corpo e aumentare contemporaneamente l'autostima. Sii furbo... comunica in silenzio! Scorri verso l'alto e clicca “Acquista ora”!

Il linguaggio del corpo non è sempre così ovvio ed espressivo come rivela la copertina di questo libro. La maggior parte del nostro linguaggio del corpo è sottile ed è espresso in micro espressioni. Comprendendo i segnali non verbali che le altre persone ci inviano, comprenderemo meglio i messaggi e le situazioni, permettendoci di reagire e affrontarli in modi più appropriati. Se più persone sono in grado di percepire e capire meglio come si sentono gli altri e il significato reale di ciò che stanno cercando di trasmettere, possono adattare il loro comportamento e le reazioni di conseguenza. Pertanto, aumentando le loro probabilità di creare più connessioni sociali con gli altri.

Come e che cosa si può comunicare attraverso il linguaggio del corpo? L'aspetto esteriore, i gesti, l'espressione del viso, l'intonazione della voce, gli sguardi possono essere altrettanto significativi delle parole? Il testo, che presenta un repertorio di tutte le possibili manifestazioni della comunicazione non verbale, è arricchito in questa nuova edizione dai risultati delle ricerche più recenti in materia e dalla presentazione dei principali e più attuali modelli psicologico-sociali sulla comunicazione corporea nell'interazione sociale.

Indossiamo il vestito migliore, cerchiamo le parole giuste da dire; eppure, a volte, l'esito di questi incontri non è quello che speravamo. Perché?

Imparare a riconoscere e interpretare il linguaggio del corpo richiede tempo ed esercizio, non è semplice come può sembrare. Il linguaggio del corpo è formato da una serie di gesti, quando si va ad analizzarli non bisogna concentrarsi solo su uno, ma valutare il quadro d'insieme. Da diversi studi è emerso che il linguaggio del corpo è la forma più potente e importante di comunicazione. Il 7% di ciò che comunichiamo agli altri passa attraverso i contenuti; il 38% arriva all'interlocutore grazie alla comunicazione paraverbale che consiste nella voce, nel modo in cui vogliamo parlare attraverso diversi aspetti come la velocità, le pause, il ritmo, l'intonazione. La fetta più grande rappresentata dal 55% è comunicazione che passa attraverso il linguaggio del corpo detto anche non verbale.

L'empatia è quel particolare "senso" della comunicazione, paragonabile all'olfatto, che ci consente di leggere i sentimenti e le emozioni altrui. La comunicazione rappresenta un canale privilegiato e imprescindibile all'interno delle relazioni umane.

Continuamente, infatti, ogni individuo compie dei gesti, ha dei comportamenti o esegue delle azioni che, in maniera più o meno cosciente, esprimono un significato e trasmettono informazioni ben precise, come lo stato d'animo, i gusti personali, i valori o la cultura d'appartenenza. Il presente saggio approfondisce, tramite un'analisi estremamente puntuale, l'argomento dell'empatia e delle sue principali funzioni nell'ambito della comunicazione, in particolar modo di quella non verbale. L'autore avvalorava inoltre le sue tesi servendosi di studi condotti da specialisti del settore e giovandosi dell'apporto di altre discipline, come l'antropologia e la medicina. Con un linguaggio specifico, ma nello stesso tempo di facile approccio anche per il lettore inesperto, approfondisce e mette a confronto attraverso un'analisi molto acuta due tipi di empatia: quella cognitiva e quella emotiva.

Spesso non ci accorgiamo neanche della nostra ombra: che fine fa quando andiamo a dormire? Ovunque siamo, qualunque cosa facciamo, la nostra ombra ci segue. Difficilmente ci fermiamo a riflettere su come usiamo le mani, il contatto visivo, la postura, il tatto e lo spazio. Eppure si tratta di comunicazioni potenti che mandiamo continuamente con il nostro non verbale. Se poi vogliamo comunicare efficacemente, niente funziona meglio del saper combinare il linguaggio verbale e quello non verbale per costruire relazioni ed essere convincenti.

La Comunicazione Non Verbale (CNV) può essere utilizzata in ambito forense? Al netto di alcuni fantasiosi impieghi di queste tecniche, come potremmo adottare realmente la CNV (o Linguaggio del Corpo) in un contesto peritale psicogiuridico? In questo libro si affrontano le potenzialità, i limiti, la validità, l'attendibilità e gli utilizzi già in atto o possibili della CNV. La CNV nasce in ambito psico-antropologico, e può essere adoperata appropriatamente anche in ambito forense. Prossemica, Aptica, Orientamento, Gesti, Espressioni Facciali, Vocale Non Verbale, ecc.. sono tecniche descritte sia nelle loro caratteristiche, che per le informazioni che forniscono, sottolineando le loro modalità applicative. Viene inoltre allegato uno strumento di rilevazione, volto alla standardizzazione delle osservazioni.

"E se mi stesse mentendo? Se in realtà avesse voluto dirmi qualcos'altro?" Ancora prima che potessi leggere quanto scritto sopra, sono sicuro che almeno una volta nella vita ti sarai posto una delle due domande. Bene dirai, un tizio a caso che fa la scoperta dell'acqua calda. Ma ora presta attenzione e rifletti perché è così scontato pensare tali supposizioni? Forse qui, l'acqua non è poi così calda... È così normale pensare che in una conversazione il nostro interlocutore possa celare qualcosa? O forse le parole sono solo una minima parte che costituisce una conversazione? La risposta, in realtà, è molto più semplice di quanto tu possa pensare in questo momento: IL CORPO NON MENTE MAI. Questo manuale è stato infatti ideato con lo scopo di analizzare e decifrare i comportamenti involontari del nostro interlocutore, per scoprire i segreti nascosti dietro la superficialità delle parole. Ecco solo un assaggio di cosa potrai imparare acquistando questo libro - Basi del Linguaggio del Corpo - L'importanza della Comunicazione Non Verbale - Analisi e comprensione dei segnali del capo - Segnali oculari e micro espressioni - Uso avanzato del contatto visivo - Segnali verbali e paraverbali - Sfruttare le tecniche imparate a tuo vantaggio smascherando i bugiardi - Uso

del Body Language nell'intimità - Simulazione di incontro e come rompere il ghiaccio - I 5 fattori del successo - Parlare in pubblico - ...e molto altro ancora! Anche se adesso starai pensando come possa essere difficile capire dai soli movimenti del corpo, dalle gesta o dalle espressioni facciali ciò che davvero pensano le persone, resterai invece stupito da come sia semplice imparare ed applicare le tecniche rappresentate in questo manuale. Tocca a te adesso decidere se rimanere all'oscuro di tutto continuando a chiederti cosa avresti potuto fare in quelle determinate circostanze... o se prendere di petto la situazione e agire! Richiedi la tua copia cliccando sul pulsante "Acquista ora" e inizia ad imparare le migliori tecniche per padroneggiare l'arte del Linguaggio del Corpo!

È importante sapere se alle persone interessa davvero ciò che fai e/o dici. Indossiamo il vestito migliore, cerchiamo le parole giuste da dire; eppure, a volte, l'esito di questi incontri non è quello che speravamo. Perché? Preferiresti impiegare ore nel cercare risorse limitate e di bassa qualità sul linguaggio del corpo e la comunicazione non verbale? I benefici di tenere sotto controllo il vostro linguaggio corporeo non finiscono qui. E' ampiamente stabilito che uno degli elementi più indispensabili di attrazione è il linguaggio del corpo. Conoscendo tali argomenti non solo vi aiuterà ad interpretare i gesti del vostro partner, ma anche a controllare le vostre espressioni non verbali a vostro massimo vantaggio. Sin dai tempi antichi, abbiamo usato il nostro linguaggio del corpo per comunicare, trasmettendo le nostre emozioni e pensieri a coloro che ci circondano. Ogni persona là fuori ha un linguaggio del corpo diverso, che comprende non solo espressioni facciali ma anche posture e gesti del corpo. Anche il movimento degli occhi è considerato parte della comunicazione non verbale, essendo strettamente seguito dal tatto e usando il proprio spazio personale. Se poi vogliamo comunicare efficacemente, niente funziona meglio del saper combinare il linguaggio verbale e quello non verbale per costruire relazioni ed essere convincenti.

Il corpo "parla", è un fatto scientifico, e ci sono gesti ed espressioni non verbali molto difficili da controllare, se non si sa come farlo. Conoscere e sfruttare il linguaggio del corpo a proprio vantaggio, può conferire un potere enorme a chi lo fa, in tanti campi della vita di tutti i giorni: lavoro, amore, vita privata. Studiare la comunicazione non verbale potrà garantirti tanti vantaggi pratici: intanto, capirai al volo chi ti circonda, anche quando mente o non parla; inoltre, non ti farai più manipolare da chi vuole sfruttare a suo vantaggio il manifestarsi delle tue emozioni. Grazie a questo libro imparerai cosa è la comunicazione emotiva e, soprattutto, come comunicare efficacemente, in modo pratico e divertente. È vero, ci sono tanti libri sul linguaggio del corpo, ma nessuno come questo ti spiega le cose in modo facile e diretto, senza giri di parole inutili e senza fuffa inutile. Questa guida, pratica e ricca di esempi, ti farà riflettere e ti farà imparare cose nuove, preziose e sorprendenti, che potrai sfruttare subito, nella vita di tutti i giorni. Cosa imparerai grazie a questo libro: . I segreti del linguaggio del corpo . I segreti della comunicazione emotiva . I segreti della comunicazione assertiva . I segreti della comunicazione persuasiva . I segreti della comunicazione cooperativa . Come comunicare in modo efficace . Come esprimersi con il linguaggio del corpo . Come comprendere il linguaggio del corpo altrui . Come scoprire le menzogne . Come parlare in pubblico con il linguaggio del corpo Per chi è questo libro: . Persone insicure ed emotive o istintive ed impulsive, che vogliono imparare a controllarsi ed esprimersi in modo efficace; . Persone comuni, in



## Get Free La Comunicazione Non Verbale Del Nostro Corpo

generale, interessate a migliorare nella comunicazione personale; . Imprenditori, Manager e Impiegati in attività front-office e back-office; . Venditori, Rappresentanti e Agenti di Commercio; . Liberi professionisti in generale , che vogliono migliorare la propria immagine; . Avvocati . Politici . Docenti . Studenti

[Copyright: 764248d877a9dc133046be83c4d54733](#)